

Neben Lead-Partnern nun auch Systemhaus-Partner gesucht TelemaxX mit Partnerprogramm für IT-Systemhäuser

Karlsruhe, 27. Oktober 2010. Die TelemaxX Telekommunikation GmbH, spezialisiert auf die Bereitstellung von Serverraum in Colocation Centern sowie auf Telekommunikationslösungen für Unternehmen, stellt auf der seit gestern stattfindenden Messe „IT & Business“ sein neu aufgelegtes Partnerprogramm vor. Neben den sogenannten „TxX Lead Partnern“ werden mit „TxX Systemhaus Partner“ nun auch IT-Systemhäuser angesprochen, die für ihre Kunden Rechenzentrumsflächen benötigen.

Die TelemaxX Telekommunikation GmbH ist Betreiber dreier Hochsicherheitsrechenzentren in Karlsruhe. Dabei legt das Unternehmen besonderen Wert auf die maximale Betriebssicherheit der in den Rechenzentren betriebenen IT-Systeme und kann damit auch stets auf die steigenden Anforderungen nach Sicherheit und Verfügbarkeit von Diensten und Anwendungen reagieren. Mit dem TelemaxX-Partnerprogramm vereint das Unternehmen das Technologie- und Serviceangebot mit der Kompetenz und Kundennähe seiner Partner, so dass ein umfassendes Gesamtangebot mit größtmöglichem Kundennutzen entsteht.

Neu aufgenommen in das Partnerprogramm wurde nun die Sparte „TxX Systemhaus Partner“, die für Systemhäuser eine Möglichkeit zur Erweiterung des Angebotsspektrums bedeutet. Bei der Umsetzung anspruchsvoller Serverhousing-Lösungen für geschäftskritische Unternehmen kooperiert TelemaxX mit IT-Systemhäusern, Beratungsunternehmen oder Softwarehäusern, die Integrations-Know-how sowie fachliches Wissen und Entwicklungsressourcen, bspw. für SAP oder Microsoft, einbringen. In dieser Kooperation kann dem Endkunden dann eine optimale und kostenflexible Komplett-Lösung angeboten werden.

Ebenfalls im Angebot für Systemhauspartner ist eine SaaS-Lösung. Wer mehr möchte als Rechenzentrumsfläche mit entsprechender Infrastruktur, kann in den Rechenzentren auch Hardware als Plattform anmieten, um hierauf Software für seine Kunden zu betreiben. TelemaxX ist darüber hinaus in der Lage, mit Managed Services die auf der Plattform laufende Software zu betreiben und seinen Kunden damit jederzeit zur Verfügung zu stellen. TelemaxX entwickelt hierbei gemeinsam mit dem Softwarehaus eine individuelle und maßgeschneiderte Kundenlösung.

„TelemaxX Systemhaus Partner“ haben durch die Partnerschaft die Chance, ihren Kundenstamm auszubauen und mit der Erweiterung ihres Portfolios mehr Kunden generieren zu können. Mit dem Angebot SaaS kann zudem das Vertriebsmodell ausgeweitet werden.

Die bereits bestehende Partnerkategorie „TxX Lead Partner“ bleibt bestehen. „TxX Lead Partner“ bringen ihre Kontakte ein und werden auf Provisionsbasis einmalig oder über die Laufzeit des Vertrags hinweg honoriert.

Weitere Informationen zum Partnerprogramm erhalten Interessierte per E-Mail an partner@telemaxx.de.

Über die TelemaxX Telekommunikation GmbH

Die TelemaxX Telekommunikation GmbH mit Hauptsitz in Karlsruhe wurde im Jahr 1999 von den regionalen Energieversorgungs- und Dienstleistungsunternehmen gegründet. Bis zum heutigen Tag sind neun Gesellschafter an dem 88 Mitarbeiter starken Unternehmen beteiligt, das sich auf Telekommunikationsdienstleistungen für Unternehmen sowie auf den Datacenter-Bereich spezialisiert hat. Unter der Leitung von Geschäftsführer Dieter Kettermann konnten bereits drei Hochleistungsrechenzentren in der TechnologieRegion Karlsruhe gebaut werden, die aktuellen technischen Standards entsprechen sowie größtmögliche Sicherheit für IT-Systeme und Anwendungen bieten. Zusätzlich bietet TelemaxX umfassende Dienstleistungen, um Kunden bei der Realisierung von Systemlösungen sowie beim laufenden Serverbetrieb unterstützen zu können.

Weiterführende Informationen unter www.telemaxx.de.

Pressekontakt:

saalto Agentur und Redaktion GmbH

Frau Konstanze Kulus

Rappenstraße 5

76227 Karlsruhe

Telefon: 0721/151 88-31

Telefax: 0721/161 09-88

E-Mail: konstanze@saalto.de

www.saalto.de